

Fanny

BUSINESS DEVELOPPER ET ANIMATRICE RÉSEAU

0 Toulouse



Forte de 14 années à occuper des fonctions opérationnelles de développement commercial et d'expansion de réseau, je recherche une nouvelle aventure professionnelle stimulante. Mon parcours hybride de salariée et d'entrepreneure m'a permis de développer une vision transversale et pragmatique de la gestion de projet et de l'animation de réseau, ainsi qu'une grande capacité d'adaptation et d'autonomie.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Responsable de l'Expansion et de l'Animation du réseau - Associée

Les Berceaux d'Occitanie - Toulouse | 2022 - 2026

- Création et développement d'un réseau de 7 micro-crèches en 3 ans : gestion et pilotage des projets d'ouverture de A à Z sur la partie expansion : étude de besoin - prospection immobilière - négociation des baux - suivi des travaux - élaboration et pilotage des budgets de fonctionnement - rédaction des dossier d'agrément avec la PMI.
- Animation du réseau : accompagnement des structures sur la gestion, le recrutement, l'intégration des nouveaux collaborateurs, la mise en place et l'application des process, la création de synergies entre les structures. .Animation commerciale: vente de berceaux auprès d'entreprises - négociation et gestion des contrats - facturation client.
- Gestion de la communication interne et externe, et animation du réseau.

Chargée de Développement - Création de crèches

Groupe Babilou - Gestionnaire de crèche - Toulouse | 2019 - 2022

- Pilotage de l'expansion du Groupe Babilou sur une partie du sud-ouest (31-32-34-81-82-46-19-87) : étude de besoin en fonction de la Roadmap - prospection immobilière et négociation des baux - études de faisabilité (BP fonctionnement et équipement) - coordination des projets et management transverse des fonctions supports - Pilotage budgétaire et respect des rétroplannings.
- Interface avec les partenaires institutionnels (CAF, PMI, Mairies) .montage de dossiers de subventions

Chargée de Développement Commercial BtoB

BébéBiz' - société de création et de gestion de crèche - Toulouse | 2012 - 2018

- Développement commercial BtoB auprès de grands comptes, PME, TPE, administrations et collectivités sur les régions Occitanie et Nouvelle Aquitaine.
- Gestion et fidélisation d'un portefeuille de 50 clients : Prospection - négociation - élaboration des propositions commerciales - suivi des contrats - reporting - rédaction des appels d'offres.

FORMATIONS

Master 2 Management de la Performance Commerciale et Marketing

2010 - 2012, ESGC&F, Toulouse

Licence de psychologie

2006 - 2010 , Université Toulouse II - Le Mirail

COMPÉTENCES TECHNIQUES

Coordination et gestion de projet
Management transversal
Animation réseau
Fidélisation client
Développement commercial
Négociation
Développement de Partenariat

COMPÉTENCES TRANSVERSALES

Empathie
Esprit d'équipe
Aisance relationnelle
Adaptabilité
Prise d'initiative
Créativité

LANGUES

Français : langue maternelle
Anglais : Niveau intermédiaire B1

Depuis 2021 : secrétaire de l'association "Palabre Espace Interculturel", quartier Empalot

Une équipe de psychologue propose un dispositif interculturel à des personnes en souffrance psychique.